

Startup à l'interface entre greentech et luxe recrute

Un(e) Responsable Technico-Commercial(e)

QUI EST DAUMET ?

DAUMET est une société innovante fondée en 2016 et dont la technologie permet d'économiser les métaux précieux. La demande en métaux précieux ne cesse d'augmenter avec la population mondiale alors que la ressource diminue, engendrant des problématiques environnementales et sociales majeures. Le but de DAUMET est de freiner cette dynamique grâce à des matériaux innovants composés de métaux plus abondants dans la Terre et ainsi répondre de façon concrète et massive aux enjeux des jeunes générations.

Notre produit phare est l'or le plus blanc au monde avec lequel nous allons fabriquer les premiers bijoux plaqués or blanc au monde. En parallèle, DAUMET a développé un savoir-faire d'exception autour de la dorure grâce auquel la société travaille aujourd'hui avec les plus grandes Maisons de luxe.

L'or est travaillé par l'Homme depuis des milliers d'années, DAUMET lui ouvre de nouveaux usages, plus en phase avec les enjeux environnementaux et économiques de notre temps.

Rejoignez-nous pour participer à cette aventure passionnante et historique !

POURQUOI DAUMET RECRUTE

En cette fin 2023, DAUMET a finalisé sa première levée de fonds et va ainsi fortement accroître sa capacité de production. Afin d'accompagner la croissance de la société, nous recherchons un profil confirmé dans la vente de produits et services industriels innovants, capable à la fois d'étoffer notre panel de clients de l'univers de la bijouterie et de mener la relation avec nos partenaires actuels du monde du luxe.

VOTRE MISSION

Sous la responsabilité directe du Président, vous avez pour mission de :

- Développer une connaissance approfondie de nos solutions et de leurs applications
- Comprendre les besoins des clients et présenter des propositions techniques convaincantes pour y répondre
- Établir et entretenir de bonnes relations avec les principaux décideurs chez nos clients
- Contribuer à la définition de la stratégie commerciale et du plan d'action commerciale
- Prendre en charge l'action commerciale (prospection, devis, négociation, vente)
- Participer à des événements commerciaux : salons, conférences...
- Participer à l'élaboration des prévisions de ventes annuelles, contribuer à l'atteinte des objectifs de croissance et assurer un reporting régulier à la direction
- Effectuer la veille concurrentielle et se tenir informé des tendances du secteur

VOTRE PROFIL

Vous avez une formation bac+5 de type Master ou Ingénieur dans le domaine des matériaux (idéalement physique des couches minces). Vous avez renforcé votre parcours avec une formation commerciale et avez 5 ans d'expérience commerciale dans le domaine des matériaux.

Savoir-être

- Capacités à interagir de manière accessible et compréhensible à une pluralité d'interlocuteurs : techniques / non-techniques et de tout niveau de l'organisation
- Très bonne écoute pour une compréhension de la problématique client
- Sensibilité commerciale forte et sens de la satisfaction client
- Organisation et rigueur

NOUS VOUS OFFRONS :

- Un CDI , temps plein, lundi au vendredi, horaires flexibles, travail en journée
- Télétravail partiel possible après une période de formation en présentiel
- Une rémunération fixe compétitive et ajustée selon profil : minimum de 48 k€ brut annuels + prime d'intéressement sur performance commerciale
- Un environnement dynamique dans une société à fort potentiel de développement
- Un lieu de travail, Saclay (91, Essonne), au cœur de l'innovation et à une portée du bouillonnant Paris

A PROPOS DE DAUMET

Depuis 2016, DAUMET a implémenté sa technologie et son savoir-faire dans les créations de nombreuses Maisons de luxe, essentiellement basées à Paris et Genève. Outre l'apport écologique de sa technologie reconnu par divers acteurs internationaux (Solar Impulse, Change Now, StartUsInsights), DAUMET a reçu dernièrement la prestigieuse certification Butterfly Mark de Positive Luxury. Premier fournisseur européen à recevoir cette reconnaissance, DAUMET voit là un marqueur fort de sa stratégie RSE, non seulement sur le plan environnemental mais aussi social et gouvernance.

CONTACT

Merci d'adresser votre candidature (CV et lettre de motivation) à l'adresse mail suivante, en précisant dans le sujet du mail le poste sur lequel vous candidatez : recrutements@daumet.com